HDDM
Sales
Erfolg im Vertrieb

GRATIS WEBINAR Dauer 45 Min

Entscheidungsgestaltung

«Game Changer Entscheidungsgestaltung!»

Wie Menschen wirklich entscheiden und warum Sie das wissen sollten

Das Wichtigste in Kürze

- ☑ Sie erhalten eine spannende und abwechslungsreiche Einführung in die Welt menschlicher Entscheidungen
- ☑ Sie erleben ihre eigenen Entscheidungsmuster dank Live-Experimente
- ☑ Sie lernen das HUMAN DECISION DESIGN MODEL® kennen und erfahren wie dieses Wissen Ihnen hilft noch erfolgreicher zu werden
- ☑ Sie erfahren anhand vieler Praxisbeispiele wie universell Entscheidungsgestaltung im Vertrieb, Marketing, Management, in der Führung, Gesellschaft und Politik eingesetzt werden kann

Inhalt

Warum verhalten sich Kunden, Lieferanten, Mitarbeitende und Kollegen auf eine bestimmte Weise? Wovon hängt ihr Verhalten ab? Wie können wir ihre Aufmerksamkeit steuern und sie leichter überzeugen? Warum kauft ein Kunde das eine Produkt nicht aber das andere? Diese und viele weitere Fragen rund um unsere Entscheidungsmuster, beantwortet unser offenes Seminar «Der Homo oeconomicus ist tot – es lebe Homer Simpson». Der Schwerpunkt liegt darin, Ihnen die eigenen Entscheidungsmuster aufzuzeigen und zu zeigen, dass unsere Entscheidungen oft nicht nur irrational sind, sondern auch prognostizierbaren Mustern folgen, die sich aktiv beeinflussen lassen.

Dabei lernen Sie unser **HUMAN DECISION DESIGN MODEL®** als hervorragendes Hilfsmittel kennen, welches das Wissen über unsere Entscheidungsmuster jedem einfach zugänglich macht. Sie lernen, dass Sie die Methoden der Entscheidungsgestaltung auf eine Vielzahl betriebswirtschaftlicher und sozialer Themen, wie Verkauf, Marketing, Unternehmensführung, Produktentwicklung, Politik und Gesellschaft gewinnbringend anwenden können. Sie realisieren, dass das Wissen über Entscheidungsgestaltung ihren Erfolg nachhaltig steigert. Denn bessere Entscheide bedeuten mehr Erfolg.

HDDM Sales
Erfolg im Vertrieb

Zielgruppe und Voraussetzung

Für dieses offene Seminar sind keine Vorkenntnisse erforderlich. Wir setzen voraus, dass Sie Interesse an menschlichen Entscheidungen mitbringen und sich fragen, wie Sie Ihre geschäftlichen Ziele noch systematischer und einfacher erreichen können. Egal ob Sie in einem Unternehmen, Non-profit Organisationen oder in der einer öffentlichen Verwaltung, in den Bereichen Vertrieb, Kommunikation, Marketing, Kampagnen Management, Customer-Relationship-Management, Produktmanagement und -entwicklung, in der Beratung oder Strategieentwicklung tätig sind. Dieses Seminar eröffnet Ihnen ungeahnte Perspektiven.

Detailinformationen	
Dauer	45 Minuten
Termine	Durchführungen finden grundsätzlich jede 2. Woche statt. Die Webinare bis Ende 2020 finden an folgenden Daten statt: • 20.10.2020 12:30 - 13:15 • 03.11.2020 12:30 - 13:15 • 17.11.2020 12:30 - 13:15 • 01.12.2020 12:30 - 13:15 • 15.12.2020 12:30 - 13:15
Kursgrösse	Der Kurs wird ab 10 Teilnehmenden durchgeführt. Im Verhinderungsfall bitten wir Sie um Abmeldung via info@hddm.ch.
Kurskosten	Kostenlos
Hilfsmittel & Tools	Meetingsoftware: Zoom Technik: stabile Internetverbindung, Headset
Anmeldung	Das Seminar ist buchbar unter www.humandecisiondesign.com Bei Fragen sind wir unter info@hddm.ch erreichbar Die Zutrittsinformationen (Link & Webinar PIN) erhalten Sie nach erfolgreicher Anmeldung

Weitere Seminare

Das Gratis Webinar „Game Changer Entscheidungsgestaltung“ ist der ideale Einstieg für unsere Weiterbildungen. Zur Vertiefung können wir Ihnen folgende aktuelle Seminare sehr empfehlen:

- ☑ Weiterbildung Entscheidungsgestaltung: „Game Changer Entscheidungsgestaltung!“
- ☑ Weiterbildung Vertrieb & Verkauf: „Es hat sich AUSVERKAUFT!“
- ☑ Weiterbildung Direct Marketing: „Traumkonversionen werden Realität!“
- ☑ Selbststudium Entscheidungsgestaltung: „Game Changer Entscheidungsgestaltung!“

Unser komplettes Weiterbildungsangebot und weitere Informationen zu unseren Dienstleistungen insb. auch für Trainer und Unternehmen finden Sie unter www.humandecisiondesign.com/weiterbildung

Wir freuen uns auf ihre Teilnahme!

Kontakt und Beratung

Reto Blum / Michael Frey
Telefon 056 245 35 25
E-Mail: info@hddm.ch
www.humandecisiondesign.com
LinkedIn

SCAN ME

Human Decision Design GmbH
Institut für Entscheidungsgestaltung

Neuackerstrasse 3
5408 Ennetbaden AG