



# DER ENTSCHEIDUNGSARCHITEKT - Reto Blum

Keynote Speaker, Autor, Dozent, Entrepreneur & CEO Institut für Entscheidungsgestaltung

Der Entscheidungsarchitekt, Reto Blum, unterstützt und berät seit über 20 Jahren Unternehmerinnen und Unternehmer. Er ist anerkannter Experte auf den Gebieten Verhaltensökonomie und Entscheidungsarchitektur und kombiniert diese rare Expertise mit seiner langjährigen Vertriebserfahrung. Er berät Unternehmen, leitet Workshops, trainiert Vertriebsmitarbeiter, doziert an Hochschulen, ist Buchautor und tritt als Keynote Speaker europaweit an Konferenzen, Foren und Events immer dann auf, wenn Einblicke in das Verhalten und Entscheiden von Menschen gefragt sind.

Dank Live-Experimenten mit den Teilnehmenden erlebt sein Publikum am eigenen Leib, wie Menschen wirklich funktionieren und wie man mit diesem Wissen systematisch erfolgreicher wird. Seine Referate sind wenig theoretisch, sondern vielmehr praxisbezogen und voller interaktiver und unterhaltsamer Momente. Er versteht sich als «Edutainer», was sich in einer ausgewogenen Balance zwischen Wissensvermittlung und kurzweiliger Unterhaltung äussert. Humor, Authentizität, mitreissende Präsenz und Rhetorik machen ihn zu einem begehrten Redner. Dies verbunden mit seiner Expertise, die verhaltensökonomischen Erkenntnisse auf die verschiedensten betriebswirtschaftlichen und gesellschaftlichen Fragestellungen anwenden zu können, machen ihn zu einer exklusiven Bereicherung für Ihren Event.



Machen auch Sie Ihren Event zu einem noch unvergesslicheren Erlebnis für Ihre Gäste!

Mehr Informationen: <https://www.humandecisiondesign.com/keynote/>

LinkedIn: [DER ENTSCHEIDUNGSARCHITEKT](#)

## Medienberichte & Artikel

Ein grosses Highlight des Programms war der Auftritt von Entscheidungsarchitekt Reto Blum, der dem Publikum auf humorvolle und einleuchtende Art und Weise vorführte, dass wir nicht immer Herr oder Frau der eigenen Entscheidung sind. Durch verschiedene Experimente mit den Teilnehmenden demonstrierte er, wie wir oft von Gewohnheiten und unbewusstem Verhalten gesteuert werden – gerade, wenn es um das Entscheiden im Alltag geht.

Reto Blum ist an dem von Philipp Gemperle moderierten Anlass als «Entscheidungsarchitekt» angekündigt. Bei seinem Auftritt entpuppt sich der Referent als eloquenter, mitunter schalkhafter Entertainer, der seine Informationen mit Experimenten und unter Einbezug des Publikums anschaulich und nachvollziehbar vermittelt.



Den fulminanten Auftakt dazu setzte Reto Blum als sog. „Entscheidungsarchitekt“ in humoriger Form unter der Ueberschrift „Nicht zu entscheiden, ist auch eine Entscheidung“. Anhand von bildlich und in kurzen Video-Sketches umgesetzten Metaphern, brachte er inhaltlich wie auch sprachlich herausragend prägnant und aufschlussreich begleitende Grob-Statistiken aufs Tapet: Ein rundum begeisternder Top-Einstieg, der vom Plenum unter wiederholtem Gelächter mit Applaus bedacht wurde!

[Changemanagement](#)

[Digitalisierung](#)

[Produktpräsentation](#)

[Podcast mit Evux: „Die Kunst, den richtigen Entscheid leicht zu machen“](#)

[Medienbericht Thurgauer Tagblatt](#)

[Interview CH Media „Wir entscheiden wie Homer Simpson“](#)

[Entscheidungskompetenz](#)

[Weil wir keine Steve Jobs sind](#)

[Was haben Manager und Spitzensportler gemeinsam?](#)

[Wie uns „digital“ süchtig macht](#)

[Ich liebe den Status Quo – auch wenn er mir nicht gefällt!](#)

[Was hat Geduld mit Erfolg zu tun?](#)

## Themen / Expertisen

- ✓ Verhaltensökonomie (Behavioral Economics) und Entscheidungsgestaltung
- ✓ Kaufentscheidungen
- ✓ Individuelle & organisatorische Entscheidungskompetenz
- ✓ Vertrieb (Verkauf, Beratung, Marketing, Kommunikation, Product Management)
- ✓ Unternehmens- & Strategieentwicklung
- ✓ Unternehmensnachfolge & M&A
- ✓ Digitalisierung, Ecommerce, Social Media & KI
- ✓ Konsumverhalten & Financial Literacy

## Ausgewählte Vortragstitel

- ✓ Macht uns KI klüger oder nur schneller dumm? Eine verhaltensökonomische Betrachtung
- ✓ Der vernünftige Mensch – Fakt oder Fiktion?
- ✓ Sind wir wirklich Herr und Frau über unsere Entscheidungen?
- ✓ Wie tickt mein Kunde? – Ein Blick in die Köpfe unserer Kunden
- ✓ Verkaufspsychologie – Was man über Kunden wissen muss
- ✓ Entscheidungskompetenz im Management
- ✓ Bereit für die Zukunft? – Unsere Entscheidungskompetenz auf dem Prüfstand
- ✓ Die Kunst der guten Entscheidungen
- ✓ Entscheiden in einer VUCA-Welt – MISSION (IM)POSSIBLE?
- ✓ Denken hilft zwar – nützt aber nichts! Wie wir wirklich entscheiden
- ✓ Nicht zu entscheiden ist auch eine Entscheidung!
- ✓ Warum wir denken, wir seien klug und uns dennoch so oft täuschen (lassen)

## Tätigkeiten

- ✓ Reto Blum begleitet Unternehmer und Organisationen, welche unter anderem in den Bereichen Entscheidungskompetenz, Product Management, Marketing, Kommunikation, IT & Digitalisierung, Verkauf & Beratung, Strategie & Wachstum von den Erkenntnissen der Verhaltensökonomie profitieren wollen.
- ✓ Reto Blum leitet Workshops, Trainings und doziert an Fachhochschulen zu Kundenzentrierung, Verhaltensökonomie in Vertrieb, Verkauf & Kommunikation.
- ✓ Reto Blum bringt über 20 Jahre Vertriebs-, Marketing-, IT- & Product Management-Erfahrung mit. Seine Kundenprojekte liefern nachweislich signifikante Verbesserungen und messbar mehr Erfolg.

## Weiterbildungen & Meilensteine

- ✓ 2023 Ganzseitiges Interview in den Zeitungen der CH Media (schweizweit)
- ✓ 2020 Buch-Veröffentlichung «Es hat sich AUSVERKAUFT!»
- ✓ 2019 Markenregistrierung HUMAN DECISION DESIGN MODEL®
- ✓ 2018 Gründung Institut für Entscheidungsgestaltung
- ✓ 2015 Weiterbildung in Verhaltensökonomie & Gründung Einzelfirma
- ✓ 2005–2018 Verschiedene Führungsaufgaben in Marketing, Eventmanagement, Vertrieb, Unternehmensnachfolge, Data Management
- ✓ 2007 – 2009 Master of Advanced Studies (MAS) in Bank Management
- ✓ 1998 – 2003 Jura Studium und Lizenziat an der Rechtswissenschaftlichen Fakultät Zürich